

Ольга ВЕДЕРНИКОВА

**Житель Республики Алтай не только обеспечивает себя электроэнергией, но и продает ее в сеть.**

Житель небольшого села Подгорного, расположенного в Республике Алтай, дал зеленый свет зеленому тарифу в своем регионе. Год назад Евгений Учайкин установил у себя на участке солнечную электростанцию. Вроде бы рядовая история - сколько таких... Однако в данном случае получаемую от солнца энергию частник не только использует для личных нужд, но еще и продает крупнейшей энергосбытовой компании. Собственно говоря, в этом и заключается вся суть зеленого тарифа. Введение его в России было призвано ускорить развитие альтернативной энергетики и привлечь дополнительные инвестиции в данную отрасль. В настоящее время подобных частных, семейных электростанций, влившихся в общую сеть, во всей стране всего около 50. В Республике Алтай Евгений Учайкин - единственный, поэтому его можно смело назвать первопроходцем зеленого тарифа.

### МЕСТНЫЙ КУЛИБИН

Евгений Учайкин проживает в Республике Алтай - красивейшем горном регионе. В 2010 году он окончил физико-математический факультет Горно-Алтайского государственного университета и, сколько себя помнит, все время что-то изобретал и конструировал. Во время учебы в аспирантуре, занимаясь в лаборатории робототехники, Евгений, как сейчас модно говорить, увлекался разными инновационными проектами. Все его разработки связаны не только с решением инженерных задач, но и с фундаментальными научными исследованиями, например созданием высокоточного оборудования для магнитовариационных обсерваторий. В настоящее время альтернативная энергетика стала для Евгения Учайкина одним из главных дел его жизни. Он постоянно что-то придумывает и совершенствует, оптимизирует разные технические решения, связанные, например, с

### КСТАТИ

По закону максимальная мощность, которую можно отдать в городскую сеть, - 15 кВт/ч. Но при этом для обслуживания собственных нужд можно устанавливать солнечную электростанцию большей мощности.

# Сам себе электростанция



По итогам года Евгению Учайкину удалось заработать на электричестве 2700 рублей.

Архив героя публикации

### ■ СПРАВКА «КП»

#### КАК ПОДКЛЮЧИТЬСЯ К ЗЕЛЕНОМУ ТАРИФУ:

- купить солнечную электростанцию;
- установить двунаправленный счетчик электроэнергии;
- обратиться в сетевую организацию с заявлением на технологическое присоединение частной микрогенерации к общей сети;
- заключить договор купли-продажи электрической энергии, произведенной на частной электростанции.

конструкцией турбин мини-ГЭС, блоками электронного управления, системами мониторинга и передачи данных.

- Когда появилось постановление правительства о зеленом тарифе, меня данное «предложение» очень заинтересовало, - говорит Евгений Учайкин. - Я как частник могу, например, отдавать в сеть от моей солнечной станции 5 кВт/ч электроэнергии, когда я не пользуюсь, и забирать электричество из сети, например, ночью или вообще в течение месяца. Таким образом, можно не только себя обеспечивать электричеством, но еще и официально продавать его. А это как минимум позволяет серьезно снизить расходы семейного бюджета на платежах за свет. У нас в регионе никто на это не решался. А я решился!

### ВМЕСТО ГРЯДОК - ЭЛЕКТРОСТАНЦИЯ

При покупке оборудования Евгению как первопроходцу поставщики сделали хорошую скидку. Кстати, жена Евгения Учайкина - мудрая женщина. Она не стала упрекать мужа за траты семейного бюджета, а наоборот, поддержала его идею. В итоге год назад Учайкины приобрели солнечную электростанцию (16 панелей мощностью по 280 Вт каждая и сетевой инвертор в 5 кВт) за 200 тысяч

рублей. Сейчас подобная стоит около 300 тысяч рублей.

- Супруга довольна - теперь нет необходимости экономить на электричестве! - отмечает Евгений.

Солнечная электростанция была установлена прямо на огороде, недалеко от дома.

- Раньше на этом месте была каменистая грядка, а теперь на ней «выросла» целая энергосистема, - шутит глава семьи.

Чтобы выработка энергии была максимальной, панели станции повернуты к югу под углом 45 градусов. В начале 2022 года Евгений Учайкин заключил договор с компанией «Алтайэнергосбыт», в сеть которой уходит выработанное им электричество. При этом от потребления электричества из общей сети Учайкины отказываться не стали.

- Мой счетчик фиксирует два показателя: один - количество принятой из сети энергии, то есть сколько мы потребили, другой - количество отданной нами энергии в общую энергосистему. В конце месяца энергосбыт предоставляет расчет, который наглядно показывает: если потребление энергии из сети больше, чем отдача, то платим мы, если же мы отдаем больше энергии, чем потребляем (например, были в отпуске или просто в отъезде), то доплачивают нам, - поясняет Евгений.

### ПЕРВЫЕ ИТОГИ

С начала эксперимента прошел ровно год. На новогодних праздниках семья Учайкиных свела, так сказать, дебет с кредитом.

- По зеленому тарифу считается, сколько электричества было отдано и сколько принято (потрачено). «Вход» минус «уход» - выводится баланс. По итогам года получилось, что свое потребление мы полностью закрыли и даже получили прибыль в размере 2700 рублей! - с гордостью говорит Евгений.

По словам инноватора, в течение года было всего три месяца - ноябрь, декабрь и январь, - когда выработанного солнечной станцией электричества не хватало на семейные нужды. Причина тому очевидна - короткий световой день и пасмурная погода. А вот в теплое время года, наоборот, оставался избыток, который у частника покупал «Алтайэнергосбыт».

Что касается стоимости покупки электричества у частников, то, увы, она ниже, чем тариф, по которому мы все платим. Но при этом равна оптовой цене, по которой энергосбытовые компании закупают электричество у крупных производителей энергии.

- Излишки выработанной на объектах микрогенерации электрической энергии, согласно законодательству, приобретаются по средневзвешенной нерегулируемой цене электроэнергии и мощности, сложившейся на оптовом рынке в расчетном периоде, - пояснили в «Алтайэнергосбыте».

Но все же для сравнения приведем пример: в случае потребления энергии из

### ЦИФРЫ

#### АРИФМЕТИКА СОЛНЕЧНОЙ СТАНЦИИ

За 2022 год станция выработала 6500 кВт/ч.

Из них семьей потрачено 5100 кВт/ч.

1400 кВт/ч было отдано в общую сеть.

Тариф на электричество для населения составляет - 4,27 руб. за кВт/ч.

Тариф на прием электричества в общую сеть - 2,5 руб. за кВт/ч.

В итоге станция позволила сэкономить 24 тыс. руб. в год. Стоимость станции - 200 тыс. руб.

Таким образом, окупаемость проекта - около 9 лет без учета повышения тарифа на электроэнергию.

общей сети семья Евгения Учайкина платит по установленному тарифу - в настоящее время он составляет 4,27 рубля за кВт/ч, а при продаже лишнего электричества в общий «котел» получает в среднем по 2,5 руб. за кВт/ч.

- У нас в стране электроэнергия достаточно дешевая, поэтому время окупаемости такой, как у меня, солнечной электростанции довольно длительное. Согласно моим просчетам - 9 лет. После этого я начну получать чистую прибыль с зеленого тарифа при условии, если электростанция не выйдет из строя. Гарантия у нее - 12 лет. Но уверен, что панели без проблем прослужат лет 20 - 25, так как погодные условия не сильно влияют на выработку их ресурса, - рассуждает Евгений Учайкин.

### ВЫВОДЫ

И все-таки любого практичного человека, лишеного духа авантюризма, прежде всего, интересует итоговый вывод - стоит ли овчинка выделки?

- На мой взгляд, если у вас есть свободные деньги, которые можно было бы вложить в солнечную электростанцию, то почему бы и нет? Кроме того, это весьма хороший вариант для бизнеса, который платит за электричество в нашем регионе по 8 руб. за кВт/ч. Поэтому в данном случае срок окупаемости электростанции составит около 5 лет. Ну а рассматривать покупку солнечной станции как основного источника электроэнергии, если есть сеть, - это все-таки утопия, такой вариант я точно не советую, - говорит Евгений Учайкин.